

Prefazione

*Gli intermediari assicurativi hanno sempre considerato **strategico il settore delle professioni**. Per conquistare nuovi clienti tra i professionisti, però, l'intermediario doveva poter offrire una buona copertura di r.c. professionale.*

***L'offerta assicurativa è profondamente mutata** in questi ultimi anni. I pesanti sinistri che hanno colpito avvocati e commercialisti e gli ultramiliardari risarcimenti nel campo della r.c. sanitaria hanno indotto le compagnie a modificare radicalmente garanzie e condizioni di assicurazione e ad applicare alle tariffe ripetuti aumenti esponenziali, tentando di riequilibrare una situazione più che degradata, dimostrata, nel settore medico, da un S/P del 350%.*

*Gli assicuratori sono rimasti sconvolti nel constatare **l'evoluzione della giurisprudenza in materia di r.c. professionale**. Comunemente si riteneva che la responsabilità del professionista potesse essere impegnata soltanto in caso di dolo o colpa grave. In realtà le cose non stanno più in questi termini, almeno da un decennio.*

Non solo. Nel 1999 due sentenze della Corte di Cassazione hanno rivoluzionato le basi stesse della responsabilità civile degli operatori sanitari (case di cura, private e pubbliche, e medici dipendenti) statuendo la responsabilità contrattuale a "contatto sociale" del medico dipendente e la responsabilità della casa di cura per fatto degli ausiliari a prescindere dal dolo e dalla colpa dell'ausiliario. Ancora una volta, dunque, la giurisprudenza si sostituisce al legislatore!

Questa opera consiste in una selezione ragionata della giurisprudenza ad uso degli operatori delle assicurazioni. E' un contributo a comprendere l'esatta (enorme) portata dei rischi in cui incorre la professione medica, quale emerge dalle Corti di giustizia e, al tempo stesso, vuole essere uno stimolo a seguire con regolarità l'evoluzione della giurisprudenza, in modo da adeguare coerentemente l'assicurazione di r.c. professionale.

Uno stimolo inoltre, mi sia consentito, a capire le problematiche dei clienti, prima di proporre loro qualsiasi soluzione assicurativa.